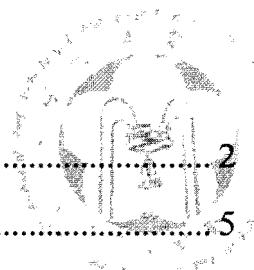


目錄

| | |
|----------------|-----|
| 誌 | I |
| 要 | II |
| Abstract | III |
| 目錄 | IV |
| 圖目錄 | V |
| 表目錄 | VII |
| 第一章、緒論 | 1 |
| 第一節、研究背景 | 1 |
| 第二節、研究問題 | 4 |
| 第三節、研究架構 | 5 |
| 第二章、文獻回顧 | 6 |
| 第一節、電子鎖市場現況 | 6 |
| 第二節、工業設計 | 11 |
| 第三節、五力分析 | 12 |
| 第四節、價值網 | 22 |
| 第三章、個案公司介紹 | 23 |
| 第一節、研究對象介紹 | 23 |
| 第二節、通路研究與介紹 | 25 |
| 第三節、津華設計研究資料收集 | 32 |
| 第四章、研究結果 | 37 |
| 第一節、財務分析 | 37 |
| 第二節、國內市場之五力分析 | 45 |
| 第三節、海外市場之五力分析 | 48 |
| 第五章、結論與建議 | 50 |
| 參考文獻 | 56 |

圖目錄



| | |
|--|----|
| 圖 1-1、微笑曲線 | 2 |
| 圖 1-2、研究架構 | 5 |
| 圖 2-1、傳統扁平型鑰匙 | 7 |
| 圖 2-2、傳統扁平型鑰匙對應鎖頭 | 7 |
| 圖 2-3、傳統鎖體零件分解狀態 | 8 |
| 圖 2-4、傳統鎖體組裝展示 | 8 |
| 圖 2-5、E&D 電子鎖 | 9 |
| 圖 2-6、從 Function 到 Feeling 體驗設計示意圖 | 11 |
| 圖 2-7、五力分析模型 | 12 |
| 圖 2-8、五種競爭力的影響要素 | 13 |
| 圖 2-9、基本競爭策略 | 17 |
| 圖 2-10、價值網模型 | 22 |
| 圖 3-1、津華設計公司 2013-2016 年之成長階段 | 24 |
| 圖 3-2、電子鎖通路 | 25 |
| 圖 3-3、法雅客慶城店通路分析 | 26 |
| 圖 3-4、法雅客 A9 店通路分析 | 27 |
| 圖 3-5、燦坤通路分析 | 28 |
| 圖 3-6、倍適得通路分析 | 28 |
| 圖 3-7、HOLA 通路分析 | 29 |
| 圖 3-8、宜得利通路分析 | 29 |
| 圖 3-9、特力屋全省通路分析 | 30 |
| 圖 3-10、家樂福內湖通路分析 | 31 |
| 圖 3-11、COSTCO 通路分析 | 31 |
| 圖 3-12、北部銷售數量分析 | 33 |
| 圖 3-13、中部銷售數量分析 | 33 |

| | |
|-----------------------------|----|
| 圖 3-14、南部銷售數量分析 | 34 |
| 圖 3-15、全省銷售數量分析 | 34 |
| 圖 3-16、名型號與性別分析 | 35 |
| 圖 3-17、總銷售數量分析與顧客性別分析 | 35 |
| 圖 4-1、大型國際知名廠商銷售模式 | 39 |
| 圖 4-2、台灣本土代理廠商銷售模式 | 39 |
| 圖 4-3、E&D 銷售模式 | 39 |
| 圖 4-4、五力分析模型 | 45 |
| 圖 5-1、津華設計之策略活動系統圖 | 52 |
| 圖 5-2、津華設計價值網模型 | 55 |

表目錄

| | |
|---------------------------------------|----|
| 表 2-1、競爭策略之比較 | 17 |
| 表 3-1、津華設計公司 2012-2015 年成長階段內容..... | 24 |
| 表 4-1、津華設計公司 2013-2016 年(預估)損益表 | 37 |
| 表 4-2、Yale 所有鎖類於台灣之銷售情形..... | 40 |
| 表 4-3、台灣福興所有商品及服務項目 | 41 |
| 表 4-4、台灣福興 2012-2014 年財務資料 | 42 |
| 表 4-5、中興集團 2012-2014 年財務資料 | 43 |